

1 AUTO NOTIZIE

Supplemento al n. 252 de «Il Piccolo» del 28 novembre 1991

INSERTO MENSILE DEL
**CONSORZIO
CONCESSIONARI AUTO
DI TRIESTE**



**9 IN QUESTO
NUMERO:**

CT-CARD:
LA TESSERA
DAI MILLE
VANTAGGI

REVISIONI:
IL NUOVO
ARTICOLO
DEL CODICE

FEDERAICPA:
UN AIUTO
ALL'INSEGNA
DELLA QUALITÀ

LA RIVOLUZIONE
NEL MODO
DI VENDERE
LE AUTO

IN COLLABORAZIONE CON

ert CASSA
DI RISPARMIO
DI TRIESTE

A CURA DELLA SPE - SOCIETÀ PUBBLICITÀ EDITORIALE



L'USATO A TRIESTE
QUOTAZIONI UFFICIALI DELL'USATO A
TRIESTE, VALIDE FINO AL 31 DICEMBRE

L'autosalone Girometta di via Franca 4/2 concessionario SAAB, Mazda e Subaru.

Motori Motori Motori Motori

Il mondo sportivo guarda Trieste

Lo sport-sensazione

... sempre nuove proposte

Hervis: il negozio
specializzato di sport

ILGiULIA
IL CENTRO COMMERCIALE

A Trieste, Via Giulia 75/3

... una Vostra visita
si impone!

IL PIU' GRANDE
NEGOZIO DI ARTICOLI SPORTIVI
A TRIESTE

SPORT
MODA
PREZZO
SERVIZIO

Hervis

Giacca uomo
vari modelli

239.000

Impermeabile
uomo

175.000

Pantalone
Ivy Oxford

75.000

Giacca Skila
Microfibra

99.000

Piumino Elho
donna-double face

199.000

Tuta Nike
International

79.000

Racchetta
Dunlop
Max 200

159.000

Palle tennis
Dunlop

7.900

Scarpa Lotto
palestra/volley

59.000

UNICO IN REGIONE
TEST SKITRONIC
Wintersteiger +
preparazione sci
personalizzata
L. 20.000

Hervis è presente nel Triveneto a:

Trieste:

ILGiULIA
IL CENTRO COMMERCIALE

Via Giulia 75/3
040 569848

Portogruaro:

Centro Commerciale
Adriatico

Via Pratigori 29
0421 73373

UN TUFFO NEL CONSORZIO CONCESSIONARI D'AUTO

Obiettivo? La qualità

Il presidente Fabio Padovan illustra alcuni indirizzi e idee del Ct

In programma iniziative

dedicate esclusivamente

all'educazione stradale

nelle scuole cittadine

«Consorzio fra concessionari auto di Trieste (Ct), ovvero il modo di porsi al centro delle problematiche inerenti il mondo dell'automobile con esperti del settore». Fabio Padovan, presidente del Ct non ha dubbi. «La decisione di dar vita al consorzio — precisa — è nata con l'intento di qualificare il mercato locale e far conoscere l'alto grado di professionalità che sta alle spalle di ogni nostro aderente».

I problemi che circondano il mondo dell'automobile triestino sono molti: carenza di parcheggi, centro città chiuso al traffico, inquinamento. Di mali ce ne sono in abbondanza e l'intento del Ct è proprio quello di dialogare con le istituzioni pubbliche per trovare assieme soluzioni appropriate. «Noi — sostiene Padovan — siamo in grado di offrire grazie alle sofisticate attrezzature di cui dispongono i concessionari associati, dei servizi di controllo sulle vetture circolanti che garantirebbero una migliore vivibilità nella città».

«I concessionari auto — continua il presidente del Ct — sentono l'esigenza di debellare almeno parte dei problemi che quotidianamente crea l'inquinamento. Siamo, ad esempio, sempre stati sensibili al tema dell'eliminazione e riciclaggio dei materiali. Linea peraltro seguita da numerose case automobilistiche che hanno addirittura realizzato stabilimenti ove convogliare le parti meccaniche delle vetture demolite, per ripristinare i materiali e riutilizzarli nella costruzione dei nuovi modelli. Certo, i costi aggiuntivi che derivano dalle operazioni di riciclaggio, si riversano sul prezzo del prodotto finito. Insomma, in poche parole, per avere un mondo più sano tutti devono contribuire».

Le idee innovative ci sono ed è proprio per questo che i concessionari associati al Ct hanno deciso di assumere una

natura giuridica. «E' l'unico modo — sostiene Padovan — per dialogare con gli enti pubblici ed essere ascoltati. Eppoi, in questo modo il consorzio può pianificare un'azione commerciale, pubblicitaria in tempi brevi e senza perdite di tempo. Il Ct è una sorta di contenitore che va continuamente riempito di servizi di qualità per i clienti».

«E la qualità dell'usato offerto nella nostra città rispecchia fedelmente questa politica. Le vetture di seconda mano che ritiriamo dai privati sono richieste in tutt'Italia perché mediamente più valide delle auto usate del resto della Penisola. Il rischio d'immagine, infatti, impone di prendere opportuni provvedimenti per offrire all'acquirente mezzi efficienti e a posto meccanicamente. Ovviamente, la cura che si dedica a ripristino e manutenzione delle vetture va incidere sul prezzo di vendita. Ma — sostiene Padovan — è meglio spendere qualche lira di più per evitare problemi futuri, che risparmiare andando incontro a chissà quali sorprese».

Le iniziative promosse dal Ct vanno in ogni direzione. E' in fase di perfezionamento un accordo tra il consorzio, il Provveditorato agli studi e l'assessore provinciale all'Istruzione Giorgio Berni per istituire una sorta di concorso nell'ambito delle scuole medie superiori di Trieste. «In pratica — racconta l'assessore Berni — sarà assegnato un tema con per argomento la sicurezza stradale, e ai migliori elaborati saranno assegnate delle borse di studio in denaro messe a disposizione dal consorzio dei concessionari. I temi verranno valutati accuratamente da una commissione mista che giudicherà il lavoro degli studenti senza tralasciare nessun aspetto». Nelle scuole medie inferiori, invece, tramite l'Automobil Club il Ct intende promuovere dei corsi di educazione stradale.



PER I CLIENTI DEI CONCESSIONARI CONSORZIATI

Ct-Card, cosa offre

Un tesserino che dà diritto a molte agevolazioni

Nell'ambito delle iniziative riservate a tutti i clienti che acquistano una vettura presso un qualsiasi concessionario del Consorzio, la Ct-Card rappresenta quel tesserino di riconoscimento particolare che dà diritto ai seguenti servizi ed agevolazioni.

- Sconto del 10% sui prezzi di ricambio per le vetture usate acquistate presso un qualsiasi concessionario del Consorzio;
- sconto cumulativo fino a 200.000 lire su alcuni servizi bancari offerti dalla Cassa di Risparmio di Trieste;
- lire 10.000 gratuite in ore parcheggio presso il ParkSi Silos da usufruire utilizzando la tessera personale allegata;
- il soccorso stradale gratuito, telefonando al 55219 ogni possessore della Ct-Card ha diritto al recupero gratuito esteso in tutta la provincia.

Questa iniziativa, che ha preso il via nel marzo '89, oltre ad offrire un indubbio vantaggio a favore del cliente, assicura anche alle nostre officine e carrozzerie, quegli interventi che altrimenti sarebbero dirottati verso altri «porti».

Il servizio di recupero, affidato in appalto ad una tariffa media convenzionata e attuato attraverso la collaborazione con un operatore privato al centralino in funzione 24 ore su 24, ed ha registrato, stando ai dati dei primi 4 mesi del 1991, un incremento degli interventi del 5% rispetto a quelli registrati nel corrispondente periodo '90.

Negli intendimenti futuri, la Ct-Card, diventerà sempre più una City-Card capace di offrire altri innumerevoli servizi collegati all'automobile.

Per il momento essa viene consegnata al cliente all'atto del ritiro della vettura unitamente alla valigetta Ct-Kit, un gradito gadget che racchiude triangolo, guanti, lampadine e valigetta pronto soccorso.

Esiste anche «Filo diretto», il numero telefonico (040-365577) utilizzato da qualsiasi cliente dei concessionari consorziati per ogni esigenza.



Motori Motori Motori Motori Motori

COME LA PENSA IL PRESIDENTE DELLA FEDERAICPA

'Noi siamo utili'

Riportiamo di seguito l'intervento del presidente della Federaicpa (Federazione dei concessionari d'auto) alla 47.a conferenza nazionale di Stresa sul tema: «I controlli tecnici periodici degli autoveicoli per la sicurezza e per l'ambiente».

Ritengo che il nostro contributo possa essere utile dal momento che le imprese dei Concessionari auto espletano funzioni di distribuzione del prodotto e di assistenza post-vendita individuabili come fasi terminali dell'articolato processo teso a soddisfare la domanda di beni atti a garantire la mobilità sia delle persone che delle merci. Come ogni grande conquista, il fenomeno della motorizzazione — specie nelle dimensioni che attualmente caratterizzano il medesimo nel nostro Paese — pone problemi che richiedono la ricerca di valide soluzioni.

Fra questi quello specifico del controllo tecnico del parco circolante sul quale la Federaicpa è impegnata da tempo, essendo interessata a che l'attività delle imprese rappresentate assuma un ruolo attivo e di proposta. Per citare i fatti a noi temporalmente più vicini, ricordo che nel 1985 avevamo aderito all'invito del ministro dei Trasporti che ritenne di integrare l'attività di controllo del parco, espletata dagli uffici della motorizzazione civile, con la possibilità, per l'utente, di rivolgersi anche alle strutture assistenziali delle Reti ufficiali di vendita. E' noto che questa iniziativa non ebbe modo di trovare pratica realizzazione perché ritenuta — dal Tar del Lazio — fuori dalla previsione legislativa e potenzialmente discriminatoria.

Ricordo anche che nel 1989 la Federaicpa, assieme ad altri qualificati enti e organizzazioni, aderì al Protocollo d'intesa promosso dal ministero dell'Ambiente per attuare una operazione di controllo — volontaria — delle emissioni del parco circolante da effettuarsi negli 11 maggiori centri urbani d'Italia.

Premetto anche che la categoria dei nostri associati ripete qui il suo forte interesse a una positiva evoluzione del problema nel senso da tutti auspicato di un incremento indispensabile della periodicità dei controlli e della estensione degli stessi alla effettiva tutela dell'ambiente senza porre alcuna pregiudiziale relativamente all'esercizio pubblico o privato dei controlli stessi.

Sono dell'avviso che la

realizzazione di una migliore futura gestione del parco circolante in tema di sicurezza e di difesa ambientale debba essere preceduta da una ampia campagna di informazione all'utenza. Ricordiamoci quanto è meglio prevenire che punire e ricordiamoci che il controllo pur fatto alla perfezione resta, e non altro. Per cui un alto tasso di esiti negativi per mancata precedente preparazione di autoveicoli genererebbe soltanto una ancor più difficile gestione dei già elevatissimi volumi di automezzi da esaminare.

Il dibattito sul tema del controllo tecnico viene oggi a essere arricchito

**Lo sviluppo del settore auto
pone una serie di problemi
che richiedono la ricerca
di soluzioni ottimali**

da un ulteriore elemento, probabilmente conclusivo, costituito dalla pubblicazione della direttiva europea del 21 giugno scorso che completa, relativamente alle auto, il quadro della direttiva 77/143. L'adesione dell'Italia alla Comunità Europea, pur con le dovute riserve in ordine ai tempi del rece-

pimento ci fa pensare che il controllo tecnico diventi, a questo punto, una questione meno accademica e più operativa.

Il nuovo Codice costituisce, a nostro avviso, la migliore sede per disciplinare, nel senso voluto dal Legislatore comunitario, in modo organico e definitivo il problema del controllo tecnico.

Detto questo vanno affrontate alcune questioni. La tempistica 4,2 richiede un numero di unità tecniche di controllo e di apparecchiature proporzionale alla massa circolante assoluta e gravante sul territorio di pertinenza. Nel breve termine la Motorizzazione civile non potrà pertanto soddisfare l'impatto della richiesta dell'utenza. Non è quindi difficile ipotizzare una soluzione di offerta del servizio basata su un sistema misto pubblico-privato. Ove l'ipotesi effettiva fosse questa, ed è vero che altre non se ne intravedono, riteniamo che l'esercizio del controllo tecnico da parte di imprese private richieda, per le mede-

sime, una qualifica particolare.

L'abilitazione al compito del controllo tecnico dovrebbe basarsi su criteri quanto più oggettivi possibili e seguire procedure severe e di inequivoca interpretazione. Da parte nostra riteniamo che fra i criteri di selezione dovrebbero essere presenti: la multinazionalità delle strutture, un'attrezzatura avanzata; la professionalità delle risorse umane.

Quale rappresentante dei Concessionari auto ritengo riproporre all'attenzione di questo consesso la necessità a questo titolo di inserire al punto 8 dell'art. 80 (Revisioni) del nuovo testo del Codice della strada il requisito per i Concessionari stessi dell'iscrizione e un proprio ruolo così come previsto per gli autoriparatori. Si deve quindi ricercare un indispensabile coordinamento fra questa esigenza e il testo della Proposta di legge Aniasi-Righi. Un'ultima notazione la vorrei fare sul costo per l'utenza. Si dice che in Giappone, dove il controllo tecnico è annuale, le norme per il positivo esito dello stesso siano talmente severe che al controllo del 3.º anno l'utente sceglie spesso di sostituire il proprio autoveicolo con un veicolo nuovo per il costo elevatissimo (qualche milione di lire) degli interventi necessari a superare la prova. Molto più realisticamente è opportuno vedere quanto accade in Paesi a noi più vicini. In Germania il costo del controllo generale varia da 60 a 70 marchi (più 30 marchi per il controllo del gas di scarico), in Gran Bretagna da 15,50 a 19,30 sterline, in Francia la media è di 250 franchi. Da parte nostra auspichiamo un sistema tariffario, sotto il controllo del ministro dei Trasporti, comunque orientato al recupero dei costi effettivi di gestione del servizio. Ci si consenta anche di evidenziare la necessità che la burocrazia di questo servizio (comma 13 art. 80 Nuovo Testo C.D.S.) sia contenuta al massimo e consenta la restituzione della carta di circolazione al presentatore risultando molto oneroso un ritorno dopo un certo periodo (60 giorni) per il ritiro della carta stessa. Augurandoci di poter continuare a fornire il nostro contributo per la migliore soluzione di così vasto e importante problema, restiamo a disposizione rinnovando il nostro grazie all'Ac.

Giovanni Carlo Cazzani



Occhio alle tasse

3) Soppressione della riduzione quinquennale del 50% di cui al primo comma dell'art. 12 Legge 21 maggio 1955, n. 463, dell'importo dovuto a titolo di tassa automobilistica su veicoli fuoristrada alimentati a benzina (codice tariffa 38) e gasolio, gpl o metano (codice tariffa 39). E' restato peraltro invariato l'obbligo di cui al secondo comma dello stesso articolo già a carico degli Uffici dell'Ispetto-

Per le autovetture a trazione integrale escluse dall'applicazione del nuovo tributo, la tassa speciale può essere detratta oltre che dalla tassa automobilistica, dalla sovrattassa diesel o dalla tassa speciale gpl/metano. Ciò sempre che l'importo da scalare non superi l'ammontare delle tasse annuali da rinnovare; diversamente, come anche nei casi in cui non deve procedersi al rinnovo, si dovrà inoltrare istanza di rimborso all'Intendenza di Finanza allegando, in tale contesto, gli originali delle ricevute del pagamento effettuato.

Le revisioni dalla A alla Z

4) Per i veicoli destinati al trasporto di persone con numero di posti superiore a 9 compreso quello del conducente, per gli autoveicoli destinati ai trasporti di cose o a uso speciale di massa complessiva a pieno carico superiore a 3,5 t, per i rimorchi di massa complessiva a pieno carico superiore a 3,5 t, per i taxi, le autoambulanze, per i veicoli adibiti a noleggio con conducente e per i veicoli atipici, la revisione deve essere disposta

9) Le imprese di cui al comma 8 devono essere in possesso di requisiti tecnico-professionali, di attrezzature e locali idonei al corretto esercizio delle attività di verifica e controllo per le revisioni.

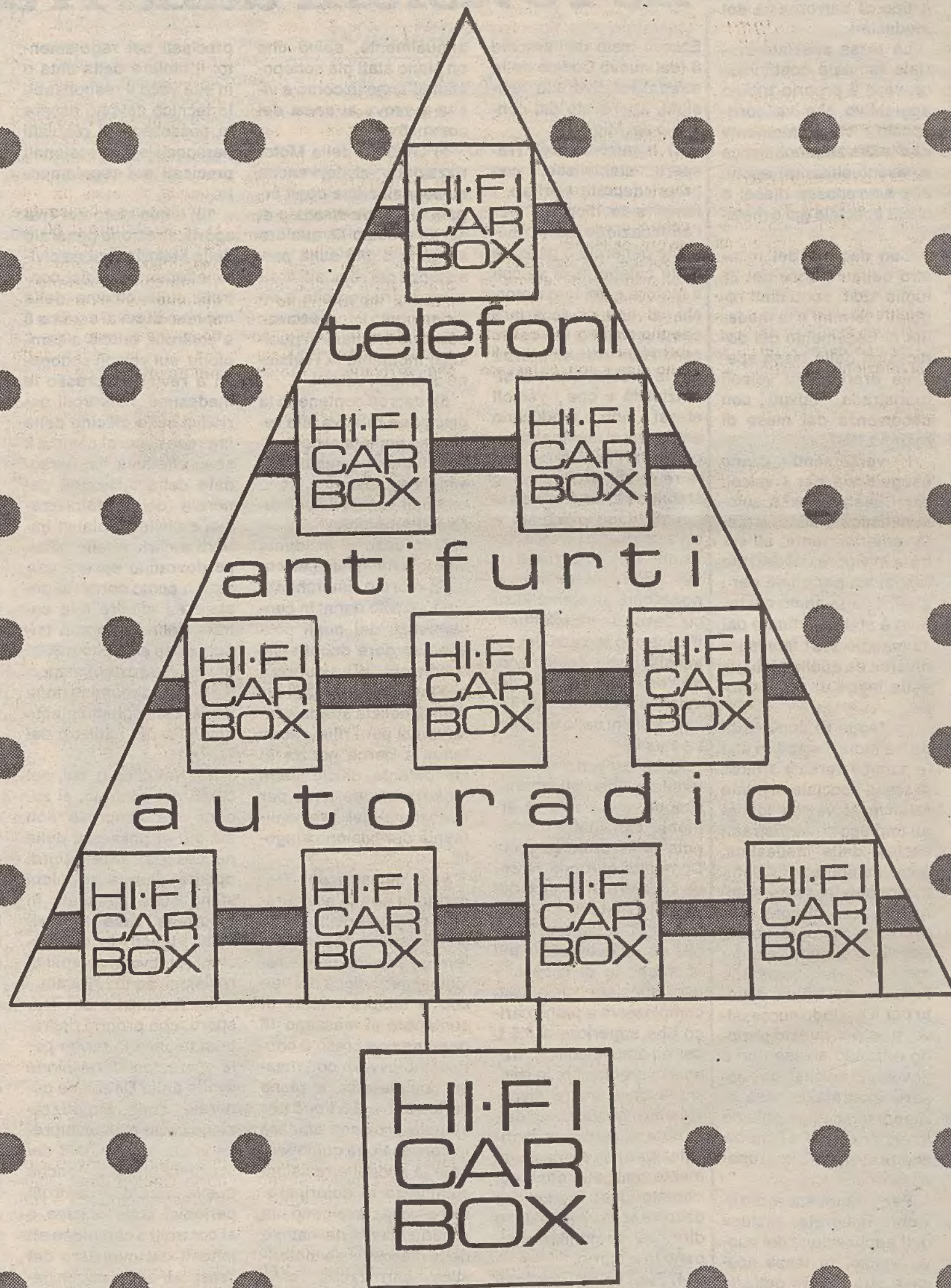
13) Le imprese di cui al comma 8, entro i termini e con le modalità che saranno stabilite con disposizioni del ministero dei Trasporti, trasmettono all'ufficio provinciale competente della Motorizzazione civile la carta di circolazione, la certificazione della revisione effettuata con indicazione delle operazioni di controllo eseguite e degli interventi

17) Chiunque produce agli organi competenti attestazione di revisione falsa è soggetto alla sanzione amministrativa del pagamento di una somma da lire cinquecentomila lire a due milioni. Da tale violazione discende la sanzione amministrativa accessoria del ritiro della carta di circolazione.

Motori Motori Motori Motori Motori

Motori Motori Motori Motori

A
NATALE
REGALATI
L'AUTORADIO!



a
TRIESTE
in Via F. Severo 138
per tutti una simpatica
S.O.R.P.R.E.S.A!

DOPO LA RIVOLUZIONE DELL'AUTO

Vendita, il futuro

Il modo in cui le automobili vengono vendute è cambiato poco da quando hanno sostituito il cavallo. Le parentele con il commercio del bestiame restano intatte, come la trattativa tra venditore e compratore con quest'ultimo che tira sul prezzo per strappare al venditore un po' del margine di affari. Poiché l'auto è diventata più affidabile e l'automobilista desidera un servizio sempre migliore, questo sistema arcaico è destinato a cambiare. E intanto la contrazione del mercato rende sempre più difficili i già poco sereni rapporti tra concessionari e case costruttrici. L'Associazione americana dei rivenditori d'auto (la famosa NADA) ha promosso un'indagine circa il numero enorme di auto che vengono vendute direttamente dalla Casa al «fleet operators», organizzazioni specializzate nella fornitura di flotte aziendali che vengono vendute con contratti particolarmente attraenti per l'acquirente che ottiene sconti di grande entità e la garanzia di riacquisto delle vetture da parte della casa a prezzi superiori a quelli medi per l'usato analogo. In Gran Bretagna, la Nissan lotta contro il tempo per ricostruire la sua rete di vendita dopo aver silurato l'organizzazione privata di Botnar, che curava importazione e distribuzione, per una questione di prezzi che si è trasformata in una amara battaglia pubblica.

I margini si abbassano

La spinta alla trasformazione del sistema di vendita è costituita dal cambiamento del peso delle varie fasi di costruzione e distribuzione del prodotto auto. Il processo di «economizzazione» della produzione, introdotto dall'industria giapponese, ha reso possibile ridurre consistentemente il costo di fabbricazione. Adesso oltre un terzo del prezzo di vendita va a coprire i costi delle fasi successive a quelli di produzione, cioè distribuzione, marketing, assistenza in garanzia e margini per i concessionari. Questi ultimi — dicono le reti di vendita — si sono assottigliati troppo. Negli Stati Uniti i profitti pre-tassazione della concessionaria media si sono ridotti dall'1,5% del '90 ad appena l'1% della quota di vendite nel corso di quest'anno. In Giappone emergono anche altre difficoltà come quella del costo esagerato del suolo che, lamentano i costruttori d'auto, suggerisce a quanti vorrebbero fondare una concessionaria di dedicarsi invece ad aprire un fast food. Cative notizie anche sul fronte delle riparazioni: un'indagine promossa da Boston Consulting Group in Europa ha dimostrato che l'affidabilità media delle vetture fra uno e tre anni cresce al ritmo del 5-6% annuo. Considerando il fatto che le conces-

sionarie riescono a eseguire lavori di officina e carrozzeria quasi esclusivamente nei primi tre anni di vita di una vettura — da quel momento in poi c'è il passaggio delle consegne dalle officine autorizzate ai meccanici occasionali, al «fai da te» e alle operazioni marginali — anche questo settore si rivela a rischio.

Le speranze dei concessionari

Le speranze dei concessionari si concentrano sull'evoluzione dei componenti più sofisticati dell'automobile, quali i sistemi antibloccaggio e l'iniezione elettronica. La teoria è che solo una azienda specializzata può dare garanzie di lavorazioni accurate in ca-

mentazione della concorrenza rendendo possibile per il costruttore rescindere il mandato di concessione in caso il concessionario venda prodotti di aziende concorrenti o tenti di operare al di fuori del territorio assegnatogli. Sorprendentemente, le case riuscirono a convincere la commissione europea che si trattava di una procedura in difesa del consumatore in quanto, sostenevano i produttori, la complessità tecnica del prodotto auto rendeva indispensabile un controllo molto stretto sul lavoro delle reti. La commissione, dimostrando di non essere completamente sprovvista, richiese in cambio della deroga un impegno da parte dei costruttori affinché i prezzi delle auto nuove non variassero

La maggioranza delle concessionarie vende vetture di marchi diversi e questo aiuta sia il venditore a seguire meglio il mercato, sia il produttore — specialmente giapponese — che accede più facilmente e in maniera più economica al mercato, cosa difficile in Europa dove i concessionari preferiscono vendere auto di uno dei colossi di casa con importanti fette di mercato piuttosto che vetture giapponesi. Questo fenomeno si esalta nei Paesi in cui sono previsti dei contingentamenti per i prodotti nipponici.

Negli Stati Uniti, la prassi della vendita plurimarche ha raggiunto dimensioni impressionanti specialmente presso i cosiddetti «megadealers» che arrivano a rappre-

americani è in calo: si è dimezzato dagli anni '40 e le 25 mila concessionarie rimaste appartengono a 19.500 proprietari diversi. Uno studio della J.D. Power ha messo in luce la tendenza alla contrazione del numero di titolari di concessionarie che scenderanno a 8 mila nel giro di dieci anni. Alcune di queste potrebbero essere delle imprese di notevoli dimensioni. La Lex Service, un'impresa inglese quotata in borsa, ha convinto le case a consentire la realizzazione di 60 supermercati dell'auto: concessionarie enormi con 17 marchi rappresentati insieme. La Lex potrebbe anche diventare una multinazionale visto che ha rilevato il 50% della Campbell Automotive

quello di riuscire a produrre in funzione degli ordini piuttosto che secondo le previsioni di vendita. La Nissan si è impegnata a fondo per conseguire l'obiettivo di produrre su ordinazione sul mercato interno. Il traguardo è di ridurre a una settimana il tempo tra l'ordinazione della vettura e la consegna. Il consumatore europeo potrebbe dirsi fortunato se i costruttori occidentali riuscissero a fare altrettanto in tre mesi.

Automobili su ordinazione

Auto su ordinazione significa che il concessionario dovrà disporre di meno spazio per le auto in pronta consegna. Ma a questo punto, ci sarà ancora bisogno una concessionaria? Le case potrebbero vendere direttamente affidando l'assistenza a meccanici indipendenti. Un giorno forse questo potrebbe accadere ma, allo stato attuale delle cose, i costruttori per primi sono convinti che il sistema più efficace (cioè più redditizio) sia la concessionaria.

Tuttavia è necessario che la concessionaria sia in grado di offrire servizi di livello sempre più alto.

Nascosto in una villa nella campagna inglese, un gruppo di studio della Ford sta sviluppando la concessionaria del futuro dove ogni dettaglio — dal colore delle porte a un servizio di registrazione completamente computerizzato all'arredamento degli ambienti dove i tecnici potranno incontrare i clienti — è studiato per compiacere il consumatore.

Nell'O'Sullivan, direttore delle strategie presso la Ford, riassume il concetto informatore della nuova concessionaria: «Il cliente deve avere la sensazione di avere il pieno controllo della situazione».

Negli Stati Uniti la Saturn, la nuova divisione della Gm da oltre quattro miliardi di dollari, ha studiato vari metodi di distribuzione giungendo alla conclusione che per ora il mezzo migliore è la concessionaria di alta qualità, con margini più consistenti per il concessionario che potrà offrire servizi di più alta qualità. I produttori giapponesi stanno creando nel mondo nuove reti di vendita per i loro prodotti di lusso sulla falsariga di quanto fatto dalla Toyota per la Lexus e dalla Nissan per la Infiniti.

La Mazda ha infatti annunciato che, entro il '94, sarà pronta una rete di concessionarie d'élite per la sua nuova linea di auto di lusso, denominata Amati.



so di elementi complessi. Tuttavia si sottovaluta la flessibilità degli artigiani della riparazione. Inoltre le apparecchiature per la diagnosi vengono vendute senza difficoltà e il personale specializzato è estremamente mobile. In molti casi la complessità degli interventi di riparazione si riduce: una «scatola nera» difettosa si smonta e si sostituisce facilmente con un'altra.

La Cee e le case

La maggioranza delle Case costruttrici tiene ben salde le redini dei concessionari, soprattutto in Europa dove, cinque anni fa, la legge comunitaria concesse una deroga rispetto alla regola-

di oltre il 12% tra i Paesi della Comunità.

I costruttori non hanno rispettato l'accordo in quanto la Commissione per i cartelli e i monopoli del Parlamento inglese ha rilevato che il prezzo delle auto vendute sul territorio britannico ha avuto scostamenti di circa il 50% rispetto ai prezzi medi continentali. Adesso sembra, alquanto improbabile che la commissione europea conceda di rinnovare la deroga quando questa scadrà, nel '95.

La situazione negli Usa

La situazione per i rivenditori americani è di maggiore libertà grazie a una legislazione decisamente più permissiva.

sentare anche una dozzina di marchi diversi venduti sia in concessionarie diverse sia sotto uno stesso tetto anche se con spazi riservati. I concessionari di altri paesi vedrebbero di buon occhio una soluzione analoga. La Francia, per esempio, ha 25 mila rivendite che offrono Renault, Citroen e Peugeot. Molti sono subconcessionari di piccoli centri che vendono poche macchine all'anno, facendo capo a un concessionario di zona di maggiori dimensioni. Lo scorso anno i concessionari francesi hanno venduto 2,5 milioni di autoveicoli. Nello stesso tempo, un numero analogo di venditori statunitensi ha venduto sei volte tanto.

Il numero dei venditori

una catena di concessionarie Californiane. Qualche sopracciglio si è sollevato a Detroit in quanto non esistono in America delle concessionarie quotate in borsa, non ancora, almeno. E la Lex non è la sola a guardarsi in giro alla ricerca di opportunità all'estero: la giapponese Nissho Iwai ha già rilevato due concessionarie in California.

Anche in Giappone, dove le auto sono vendute porta a porta, si avverte la voglia di cambiamento: il consumatore adesso vuole vedere di più, prodotti diversi e poi scegliere. La tendenza è quindi quella di organizzare dei centri di esposizione anche se poi la vendita si conclude a casa del cliente. Il progetto finale giapponese è

GOLF 3, OPEL ASTRA E CITROEN ZX

Le regine dell'Europa

Al Gruppo Equipe di Strada della Rosandra disponibili anche per le prove



Gruppo Equipe di Strada della Rosandra è il nuovo modo di concepire l'automobile. Non più semplice concessionario ma una struttura dotata di tutti i servizi dei quali il cliente ha bisogno. Nel polo multifunzionale troverete le concessionarie dei marchi Volkswagen, Audi, Citroen, Bedford/GM, Opel, Cadillac e Isuzu. A ciò si aggiungono il padiglione dell'Usato Sì, il Centro servizi e la carrozzeria Sicarr. In tutto sono ventimila metri quadri di area dei quali ben 12 mila coperti. Un centinaio di persone altamente specializzate sono al servizio della clientela, che può sce-

gliere tra 450 modelli nuovi e oltre mille autovetture usate, revisionate e garantite.

Il magazzino ricambi contiene 50 mila pezzi e accessori sempre disponibili e altri 300 mila sono reperiti al massimo in 48 ore. Il Gruppo Equipe ha appena concluso la ristrutturazione del nuovo salone Volkswagen ed è anche presente al nuovo centro commerciale Il Giulia con autovetture in esposizione che vengono ruotate settimanalmente. Tra i modelli di maggior successo ci sono la Golf 3, la nuova Opel Astra e la Citroen ZX, che sta confermando il grande suc-

cesso ottenuto a pochi mesi dalla sua presentazione. La prima Golf fu presentata 17 anni fa, nel 1974, ed è di sette anni fa la seconda generazione.

In questi anni le Golf sono state prodotte in 12 milioni di esemplari e a livello europeo questo modello rappresenta per la Volkswagen un'importanza particolare con circa il 60 per cento del volume di vendita globale. Migliorare un prodotto del genere non era facile, ma con la Golf 3 ciò è stato realizzato. In Germania hanno lavorato su tutto, dalle dimensioni al design, dal telaio al motore. E' stata

allora migliorata l'altezza interna, si è arrivati a un CX migliore e per le motorizzazioni di elevata potenza è stato concepito un nuovo telaio sportivo. Ma le migliorie non sono solo queste. Si è riusciti a ridurre i consumi del 10 per cento senza penalizzare potenza e prestazioni, s'è fatto largo uso di materiali non inquinanti escludendo dalle fasi di produzione certi prodotti e prevedendo il riutilizzo del materiale plastico. In fatto di sicurezza sono stati superati i test più severi, quelli previsti dalle leggi degli Stati Uniti. Tutto questo è la Golf 3. La nuova Opel Astra non è da

meno.

L'impianto di filtraggio interno mantiene l'aria pulita per i passeggeri e il convertitore catalitico che equipaggia i motori diesel e benzina mantiene pulita l'aria fuori. La Opel Astra utilizza vernici a base d'acqua e materiali plastici riciclabili. In casa Opel, oltre all'ecologia, pensano anche a tutto il resto. Prestazioni, sicurezza, consumi, abitabilità fanno della nuova Astra il prodotto tecnologicamente più avanzato della Opel. E' proposta in sei versioni nel modello a due volumi e in quattro nel modello station wagon, con motori benzina

iniezione, diesel e turbodiesel.

Infine, la Citroen ZX. E' una macchina innovativa grazie alle quattro ruote sterzanti, ossia il sistema che prevede l'aiuto delle due ruote posteriori a quelle anteriori. La ZX è disponibile nelle cilindrata 1.360, 1.600 iniezione e 1.900 GT iniezione, rispettivamente con 75, 89 e 130 cavalli. La 1.360 è offerta nelle versioni Reflex e Advantage, la 1.600 nella versione Aura e la 1.900 in quella Vulcane, il modello di punta e anche il più veloce con i suoi 205 Km/h di velocità massima.

FINO AL 31 DICEMBRE

ACQUISTANDO UN NUOVO ELETTRODOMESTICO

**RITIRIAMO GRATUITAMENTE
IL VOSTRO USATO VALUTANDOLO 100.000**

Ecco alcuni esempi:

LAVATRICE INDESIT con termostato

$$L. 550.000 - L. 100.000 = L. 450.000$$

CUCINA REX 4 fiamme

$$L. 338.000 - L. 100.000 = L. 238.000$$

LAVATRICE CANDY con termostato

$$\text{L. } 575.000 - \text{L. } 100.000 = \text{L. } 475.000$$

CONGELATORE IBERNA 140 litri

$$\text{L. } 430.000 - \text{L. } 100.000 = \text{L. } 330.000$$

LAVATRICE IGNIS carica dall'alto

$$\text{L. } 685.000 - \text{L. } 100.000 = \text{L. } 585.000$$

LAVATRICE SAN GIORGIO con termostato.

$$\text{L. } 650.000 - \text{L. } 100.000 = \text{L. } 550.000$$

FRIGORIFERI INDESIT 2 porte

$$\text{L. } 475.000 - \text{L. } 100.000 = \text{L. } 375.000$$

zanon

TRIESTE - V. PARINI 6 - ELETTRODOMESTICI TV - TEL. 773533 V. PARINI 8 - VIDEO HI-FI - TEL. 755838



E' LA PEUGEOT 106 PRODOTTA A MULHOUSE

Piccola... cuor di leone

Da Padovan-De Carli tutta la gamma e anche un'offerta natalizia.

Peugeot 106, piccola fuori grande dentro. Vecchio come slogan e infatti la Casa del leone non ha pensato nemmeno per un attimo di proporlo per la sua ultima nata. Lo abbiamo però ripreso noi dopo aver fatto la prova di questa macchina e anche se è uno slogan sfruttato, già sentito, è quello che meglio riassume il modo di essere della 106.

Studiata dalla matita di Pininfarina, la 106 si inserisce nel segmento «B» e con lei nasce la quinta famiglia Peugeot. Da qui al Duemila verranno presentate gradualmente anche le altre Peugeot della serie 6.

Tornando alla prova, l'abitabilità è quella che colpisce per prima. Una persona di alta statura sta comodamente seduta senza toccare il tetto e la larghezza della macchina dà agli occupanti dei posti anteriori ampia libertà di movimenti. L'insonorizzazione è perfetta e il motore è brillante. E dire che per la prova avevamo una 1.124. Precisi sia lo sterzo che il cambio, sicura la frenata, la 106 sorprende per l'ottima tenuta di strada. Da segnalare anche l'ampia visibilità, dovuta alla vetratura totale che è di quasi 3 metri quadrati.

Parlando poi con il concessionario, che per Trieste e provincia è Padovan-De Carli di via Flavia, vengono fuori tutte quelle informazioni che la prova su strada, ovviamente, non può dare.

La 106 è più corta di 14 centimetri rispetto alla 205, e il risparmio è stato ottenuto soprattutto inclinando il motore di sei gradi, riducendo quindi l'ingombro anteriore. Il bagagliaio non ha risentito di questo accorciamento. Nelle intenzioni della Peugeot, la 106 doveva rivolgersi ai giovani e al pubblico femminile e invece in questi primi due mesi di vendite si è scoperto che a coglierla è anche chi vuol pas-

sare dalla macchina grande alla piccola senza per questo ridurre il piacere della guida, la comodità e le prestazioni.

La 106 riesce a ridurre i consumi anche gratis a un CX di 0,31 e a un CZ di 0,016. Il CZ è un dato che solo ultimamente viene fornito dalle case automobilistiche e si riferisce alla deportanza anteriore negativa. La combinazione di CX e CZ determina minore re-

sistenza all'avanzamento e quindi minori consumi.

Nello stabilimento francese di Mulhouse, dove vengono prodotte le 106, si è pensato anche all'ecologia. Sono 150 le componenti della macchina che derivano dal riciclaggio dei materiali.

Come tutte le Peugeot dell'ultima generazione, anche la 106 monta motori della serie TU. Quelli catalizzati usano la sonda lambda a tre vie. Quel-

li non catalizzati possono essere trasformati con l'adozione della marmitta catalitica grazie al fatto che il motore TU ha le sedi delle valvole in acciaio che riescono a sopportare il maggior calore prodotto dalla benzina senza piombo.

In fatto di robustezza la 106 ha superato i più severi test. In caso d'urto a 50 chilometri all'ora la struttura ha un arretramento di 27 millimetri quando la normativa Cee ammette un limite di 127 millimetri.

Per quel che riguarda il discorso sicurezza, la scocca a struttura differenziata ha la cellula di sopravvivenza. Sui modelli XT Targa verde e XSI è possibile avere come optional l'ABS (l'ABS Peugeot), l'impianto frenante antibloccaggio. Tutti i modelli montano fari allo iodio e le sospensioni leggermente più rigide migliorano la tenuta di strada.

I motori 1.360 hanno 100 cavalli, 1.124, spingendo la 106 a 160 km/h, è più veloce della categoria. Per tutti gli altri dati rimandiamo alla tabella che pubblichiamo a fianco.

Da segnalare ancora l'iniziativa «natalizia» di Padovan-De Carli, che è partita proprio in questi giorni e che sarà valida fino al 25 dicembre: «splendide offerte per 1 grande Natale in Peugeot».

La prima offerta riguarda la 205, di 10.900.000 lire chiavi in mano, modello 3 porte 5 marce, tergicristallo a un tempo, impianto radio compresi. C'è poi la 405 a partire da 18.100.000 compresi alzacristalli elettrici, chiusura centralizzata e vetri atermici. L'offerta comprende anche supervalutazione dell'usato (minimo garantito un milione) e finanziamenti agevolati e inizio del pagamento a marzo 1992.

Alessandro Bourlès

[illegible]

3 SPLENDIDE OFFERTE PER 1 GRANDE NATALE IN PEUGEOT

3x1
PEUGEOT
205 & 405

**SONO OFFERTE VALIDE FINO AL 25 DICEMBRE SULLE
VETTURE 205 & 405 MODELLO 1992 DISPONIBILI IN
PRONTA CONSEGNA.**

*OFFERTE NON CUMULABILI TRA DI LORO.

IL PREZZO :*

**Peugeot 205 da £.
10.900.000 chiavi in
mano : 3 porte, 5 mar-
ce, tergilavavunotto,
impianto radio com-
presi.**

**Peugeot 405 da £.
18.100.000 chiavi in
mano: alzacristalli elet-
trici, chiusura centra-
lizzata, vetri atermici
compresi.**

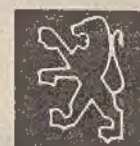
LA SUPERVALUTAZIONE:*

valutazione minima
garantita di £.
1.000.000 per la vostra
vecchia automobile
anche se è da rotta-
mare.

I FINANZIAMENTI :*

compri oggi e inizi a pagare a marzo 1992 o rateazioni a tasso agevolato, (es. £. 9.000.000 in 36 rate da £. 295.000).

È UNA INIZIATIVA DELLA TUA CONCESSIONARIA:



PADOVAN & DE CARLI
PEUGEOT TALBOT

TRIESTE - VIA FLAVIA, 47 - TEL. 827782

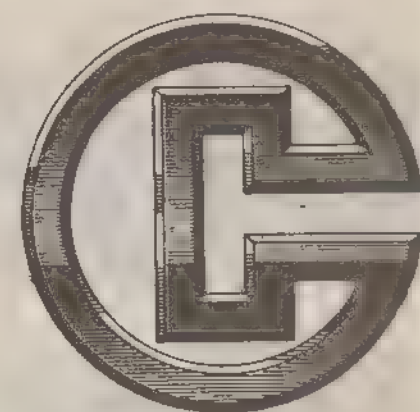
LE QUOTAZIONI UFFICIALI DELL'USATO A TRIESTE, VALIDE FINO AL 31 DICEMBRE



L'USATO A TRIESTE

CONSORZIO CONCESSIONARI AUTO DI TRIESTE

**QUOTAZIONI UFFICIALI
VALIDE FINO AL 31 DICEMBRE**



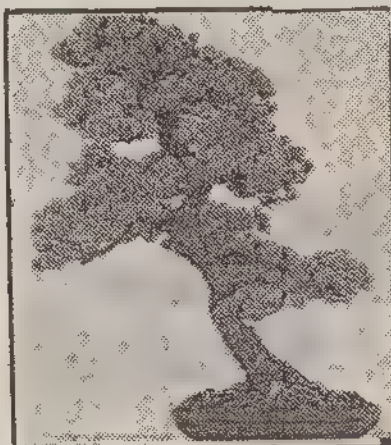
MARCA E MODELLO	ANNO	GAR	CONCESSIONARIA
Opel Senator S. 3000	1982	-	CARVAT
Fiat Uno 45 54 1000	1985	-	CARVAT
Fiat Uno 45	1984	3 m.	DAGRI
Fiat Uno 45 Fire 3 p.	1987	3 m.	DAGRI
Opel Corsa 1000 S	1983	3 m.	DAGRI
Ford Orion 1.6 GL	1984	3 m.	DAGRI
Lancia Delta 1.3	1983	3 m.	DAGRI
Lancia Beta Hpe 2.0	1982	3 m.	DAGRI
Alfa 33 Q. Oro	1984	3 m.	DAGRI
Renault R4 TL	1986	3 m.	DAGRI
Renault R9 TSE 1.4	1983	3 m.	DAGRI
Renault R9 TL 1.2	1986	3 m.	DAGRI
Renault R11 GTC 1.1	1985	3 m.	DAGRI
Renault R11 TL 1.2	1985	3 m.	DAGRI
Renault R11 TSE 1.4	1984	3 m.	DAGRI
Citroen Visa Cabrio	1984	6 m.	DINO CONTI
Fiat 126 Bis	1989	6 m.	DINO CONTI
Citroen Visa 1.1	1986	6 m.	DINO CONTI
Delta 1.3 LX	1982	6 m.	DINO CONTI
Renault S5 GTL	1985	6 m.	DINO CONTI
Seat Ibiza 1.2 GL	1986	3 m.	DINO CONTI
Fiat Panda 750 CL	1987	6 m.	LA CONCESSIONARIA

MARCA E MODELLO	ANNO	GAR	CONCESSIONARIA
Ford Fiesta 1.100 HiFi	1988	6 m.	LA CONCESSIONARIA
VW Golf 1.300	1984	6 m.	LA CONCESSIONARIA
Ford Orion 1.400 CL	1986	6 m.	LA CONCESSIONARIA
Opel Kadet automatico	1986	6 m.	LA CONCESSIONARIA
Renault 9 Spring 1200	1987	6 m.	LA CONCESSIONARIA
Fiat Uno 45 S	1987	6 m.	LA CONCESSIONARIA
Opel Kadett Caravan	1983	3 m.	LA CONCESSIONARIA
Saab 900 turbo Ta.	1980	-	LA CONCESSIONARIA
Fiat 126 Bis	1988	6 m.	LA CONCESSIONARIA
Renault 5 GTL	1984	6 m.	LA CONCESSIONARIA
Escort 1100 Laser	1985	6 m.	LA CONCESSIONARIA
Renault Super 5	1985	6 m.	LA CONCESSIONARIA
Fiat Ritmo 60	1985	6 m.	LA CONCESSIONARIA
Fiat Ritmo 100 S	1987	6 m.	LA CONCESSIONARIA
Audi 80 1.6 GL	1982	-	LOVE CAR
Opel Ascona 1.3 GL	1983	3 m.	PADOVAN & DE CARLI
Opel Kadett GLS	1985	3 m.	PADOVAN & DE CARLI
Fiat Uno 70 SX	1985	3 m.	PADOVAN & DE CARLI
Seat Ronda GLX	1983	3 m.	PADOVAN & DE CARLI
Renault 11	1984	3 m.	PADOVAN & DE CARLI
Lancia Delta 1.3	1983	6 m.	PANAUTO
Opel Corsa 1.3 SR	1984	3 m.	SERRI

MAFCA E MODELLO	ANNO	GAR.	CONCESSIONARIA
Opel Corsa 1.0 GL 3 p.	1984	3 m.	SERRI
Opel Corsa 1.2 4. p.	1983	3 m.	SERRI
Opel Corsa 1.0 TR 2 p.	1983	3 m.	SERRI
Innocenti Mini 3 SL	1984	3 m.	SERRI
Fiat Panda 45	1983	3 m.	SERRI
Fiat Panda 30	1984	3 m.	SERRI
Volvo 345 GL	1984	3 m.	SERRI
Fiat Ritmo 105 S	1983	3 m.	SERRI
R11 TCE	1984	-	ZAGARIA
Panda 30 S	1985	-	ZAGARIA
Mini HLE	1986	-	ZAGARIA
Fiat 126 Bis	1990	-	ZAGARIA
Moto Gilera 125RC	1989	-	ZAGARIA
S5 C	1986	-	ZAGARIA

VETTURE
da 6 a 9,9
MILIONI

MARCA E MODELLO	ANNO	GAR.	CONGESSIONARIA
Fiat Uno 60S	1987	si	ALPINA
Vw Polo T.A.	1989	6 m.	A. CATULLO



GARDEN CENTER

TRIESTE - Strada Costiera 6/1 - Tel. 040/224177
(di fronte al Centro di Fisica)

Per Natale vorrei... una pianta

Nel Garden Center **V**erde Sgaravatti trovi:

- Alberi di Natale
- Stelle di Natale
- Addobbi per negozi e uffici
- Bonsai - vasto assortimento -



CONCESSIONARIA RENAULT

F. ZAGARIA

GARANZIA



RENAULT

Muoversi, oggi.

ORGANIZZAZIONE RENAULT OCCASIONI

TRIESTE - P.ZZA SANSOVINO 2 - TEL. 308702

ALPINA Bsovizza tel. 226600 P.zza Dalmazia 3 tel. 362821	AUTOSALONE CATULLO Via F. Severo 30 tel. 350851	AUTOSANDRA Via Flavia 17/27 tel. 829777/8	CARVAT Via Caboto 22 tel. 820484	L. DAGRI Via Flavia 118 tel. 281212/3
DINO CONTI Strada della Rosandra 2 tel. 820948	GIENNE Via Flavia 200 tel. 827032	GIROMETTA Via Franca 4/2 tel. 304893/310202	LA CONCESSIONARIA Via Caboto 24 tel. 3898111	LOVE CAR Strada della Rosandra 50 tel. 281365/830308
PADOVAN & DE CARLI Via Flavia 47 tel. 827782	PANAUTO Strada della Rosandra 2 tel. 820948	NASCIMBEN Zona Industriale Noghere SS 15 tel. 232277	SERRI TULLIO Via Ginnastica 56 Via Brunner 14 tel. 727069/724211	ZAGARIA Piazza Sansovino 2 tel. 308702

MARCA E MODELLO				ANNO - GAR.			CONCESSIONARIA		MARCA E MODELLO				ANNO - GAR.			CONCESSIONARIA							
Vw Polo CL				1990	6 m.	A. CATULLO		Fiat Uno 45 Fire 5 p				1987	3 m.	DAGRI		Seat Ibiza 1.2 Disco 3p				1989	sì	GIROMETTA	
Lancia Delta 1.6 ie				1987	6 m.	A. CATULLO		Autobianchi Y10 Fire				1987	3 m.	DAGRI		Bmw 320 i				1984	sì	GIROMETTA	
Fiat Regata 100 ie				1987	6 m.	A. CATULLO		Autobianchi Y10 LX Fire				1987	3 m.	DAGRI		Vw Golf 1800 GTI				1985	sì	GIROMETTA	
Renault 5 GT Turbo				1985	6 m.	A. CATULLO		Peugeot 309 Profil 1.3				1988	12 m.	DAGRI		Renault R21 TSE				1986	sì	GIROMETTA	
Alfa Romeo 33 1.5 4X4				1986	6 m.	A. CATULLO		Hyundai Stellar 1.6				1988	12 m.	DAGRI		Y10 Fire Km 25.000				1986	6 m.	LA CONCESSIONARIA	
Alfa Romeo 33 1.3				1989	6 m.	A. CATULLO		Renault R5 GTR 1.9				1988	12 m.	DAGRI		Renault Super 5 1400 Prima				1989	6 m.	LA CONCESSIONARIA	
Renault 11 TLE				1988	6 m.	A. CATULLO		Renault R21 TSE 1.7				1986	3 m.	DAGRI		Fiat Uno 70 SX				1987	6 m.	LA CONCESSIONARIA	
Renault 5p GTR				1988	6 m.	AUTOSANDRA		Renault Super 5 TSE 1.4				1987	3 m.	DAGRI		Renault 5 Express 1.100				1988	6 m.	LA CONCESSIONARIA	
Seat Ibiza 1.2 rosso				1987	6 m.	AUTOSANDRA		Fiat Regata 70S				1986	6 m.	DINO CONTI		Ford Sierra 1800 GL				1987	6 m.	LA CONCESSIONARIA	
Fiat Regata 100 ie				1987	6 m.	AUTOSANDRA		Fiat Uno 60 S				1987	6 m.	DINO CONTI		Maserati Biturbo				1984	6 m.	LA CONCESSIONARIA	
Fiat Panda 4X4				1985	6 m.	AUTOSANDRA		Fiat Ritmo 130 TC				1986	6 m.	DINO CONTI		Alfa Romeo 33 1500 TI				1987	6 m.	LA CONCESSIONARIA	
Peugeot 205 GT				1984	6 m.	AUTOSANDRA		Fiat Uno 45				1989	6 m.	DINO CONTI		Alfa Romeo 90 i 2.0 Super				1984	-	LOVE CAR	
Alfa Romeo 33 Ti 1500				1985	-	CARVAT		Citroen BX 1.4				1986	6 m.	DINO CONTI		Fiat Regata 100S				1985	-	LOVE CAR	
Fiat Regata 70 S 1300				1985	-	CARVAT		Opel Corsa 1.2 5p				1988	6 m.	DINO CONTI		Opel Kadett 1.3 GT				1987	sì	LOVE CAR	
Fiat Uno 60 S 5 p. 1100				1987	1 a.	CARVAT		Renault 21 TSE				1986	6 m.	DINO CONTI		Volvo 240 turbo SW				1982	-	LOVE CAR	
Alfa Romeo 33 S. 1300				1985	-	CARVAT		Fiat Uno 60 SL 5 p				1988	6 m.	DINO CONTI		Vw Polo Bestseller TA				1990	-	PADOVAN & DE CARLI	
Autobianchi Y10 LX 1000				1987	1 a.	CARVAT		Lancia Delta 1.3				1989	6 m.	DINO CONTI		Citroen AX Sport				1988	-	PADOVAN & DE CARLI	
Lancia Delta LX 1300				1985	-	CARVAT		Citroen AX Kway				1990	6 m.	DINO CONTI		Alfa Romeo 33 4X4 SW				1986	-	PADOVAN & DE CARLI	
Alfa Romeo 33 Ti 1500				1986	-	CARVAT		Fiat Uno Turbo ie				1986	sì	GIENNE		Saab 900 Turbo TA				1988	-	PADOVAN & DE CARLI	
Seat Ibiza SXI 1500				1988	1 a.	CARVAT		Autobianchi Y10 Fila				1988	-	GIROMETTA		Peugeot 205 GR 1.1 TA				1989	-	PADOVAN & DE CARLI	
Fiat Tipo Digit 1400				1988	1 a.	CARVAT		Fiat Ritmo Abarth 130 HP				1986	sì	GIROMETTA		Peugeot 205 XS				1987	6 m.	PADOVAN & DE CARLI	
Fiat Regata 70 S				1985	3 m.	DAGRI		Seat Ibiza 1.2 GL 5p				1987	sì	GIROMETTA		Autobianchi Y10 LX				1986	3 m.	PADOVAN & DE CARLI	

UNA COOPERATIVA SENZA FINI DI LUCRO



comunità educante

UN SISTEMA ARTICOLATO DI SCUOLE

MATERNA ED ELEMENTARE

parificata **MONTESSORI SAN GIUSTO**

- a tempo pieno/prolungato

SCUOLA MEDIA

legalmente riconosciuta

COMUNITÀ EDUCANTE

LICEO LINGUISTICO

legalmente riconosciuto

VITTORIO BACHELET

- a indirizzo scientifico/informatico

Per facilitare la frequenza, aperta a ragazzi e ragazze, sono istituiti speciali **BORSE DI STUDIO** e **ASSEGNI DI STUDIO** (Legge reg. n. 14/91)

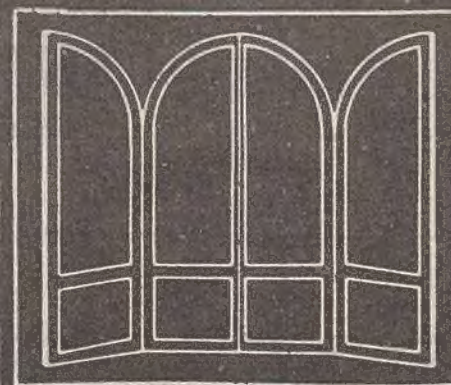
Per informazioni: via Besenghi 16, tel. 308060

via Monte S. Gabriele 34, tel. 573060

CENTRO ESTIVO da giugno a settembre



FILIPPI ROBERTO
SERRAMENTI NOBILI



**IN ALLUMINIO - P.V.C.
ALLUMINIO/LEGNO**

FACILITAZIONI DI PAGAMENTO

FINO A 36 MESI SENZA ACCONTI

PREVENTIVI GRATUITI

VIA FONTANA 4/B - TEL. 361847

L'USATO A TRIESTE

CONSORZIO CONCESSIONARI AUTO DI TRIESTE



**QUOTAZIONI UFFICIALI
VALIDE FINO AL 31 DICEMBRE**

MARCA E MODELLO	ANNO - GAR.	CONCESSIONARIA	MARCA E MODELLO	ANNO - GAR.	CONCESSIONARIA	MARCA E MODELLO	ANNO - GAR.	CONCESSIONARIA
Citroen AX 1.1 TRE	1988 6 m.	PANAUTO	Suzuki Samurai 1.3 Dx	1988 6 m.	AUTOSANDRA	Ibiza SXI	1988 12 m.	GIENNE
Fiat Regata 70 S	1985 6 m.	PANAUTO	Fiat Tipo 1.4 Digit	1989 6 m.	AUTOSANDRA	Delta GT ie AC	1988 12 m.	GIENNE
Fiat Uno Turbo	1985 6 m.	PANAUTO	Range Rover 3.5	1981 6 m.	AUTOSANDRA	Fiat Croma i.e. turbo	1986 si	GIROMETTA
Fiat Uno 60 3 p	1987 6 m.	PANAUTO	Rover 213 SE	'89-'88 12 m.	AUTOSANDRA	Ford Sierra 2000 Ghia	1987 si	GIROMETTA
Lancia Prisma 1.6 ie	1987 -	F.LLI NASCIMBEN	Alfa Romeo 33 q.v. 1700	1988 1 a.	CARVAT	Audi 1800 cc	1984 6 m.	LA CONCESSIONARIA
Volvo 240 SW	1982 -	F.LLI NASCIMBEN	Lancia Prisma i.e. 1600	1987 1 a.	CARVAT	Ford Sierra 2000 IS	1988 6 m.	LA CONCESSIONARIA
Seat Marbella 1.0	1987 3 m.	SERRI	Alfa Romeo 33 q.v. 1700	1989 1 a.	CARVAT	Audi 80 1.8 Serret	1987 -	LOVE CAR
Fiat Regata 70S	1986 3 m.	SERRI	Rover Montego L 1300	1990 1 a.	CARVAT	Peugeot 405 SR 1.6	1987 6 m.	PADOVAN & DE CARLI
Y 10 Fire	1987 -	ZAGARIA	Fiat Croma CHT 2000	1987 1 a.	CARVAT	Peugeot 309 GTI	1988 6 m.	PADOVAN & DE CARLI
S 5 TSE	1986 -	ZAGARIA	Alfa Romeo 75 carb. 2000	1986 -	CARVAT	Peugeot 205 XRF 1100	1991 6 m.	PADOVAN & DE CARLI
Uno 60 S 5 p.	1988 -	ZAGARIA	Super 5 turbo	1989 12 m.	DAGRI	Audi 80 1.8	1989 6 m.	PANAUTO
<div> VETTURE da 10 a 14,9 MILIONI </div>			Renault R19 TRE	1989 12 m.	DAGRI	Peugeot 205 GTI 1.6	1987 6 m.	PANAUTO
			Suzuki Samurai 413 LWB	1988 12 m.	DAGRI	Alfa 75 Twin Spark 30.000 km	1989 -	F.LLI NASCIMBEN
			Volk Golf GTI 1.8	1987 12 m.	DAGRI	Opel Kadett 1.3 GL4p	1988 3 m.	SERRI
			Suzuki 410	1987 6 m.	DINO CONTI	R21 Nevada TXE	1987 —	ZAGARIA
			Seat Ibiza SXI	1988 6 m.	DINO CONTI	<div> VETTURE oltre 15 MILIONI </div>		
MARCA E MODELLO	ANNO - GAR.	CONCESSIONARIA	Maserati Biturbo	1983 6 m.	DINO CONTI			
Fiat Croma 2.0 ie	1987 si	ALPINA	Renault R21 RS	1987 6 m.	DINO CONTI			
Citroen BX 1.4 TGE	1989 si	ALPINA	Renault Super 5 GT Turbo	1988 6 m.	DINO CONTI			
Volkswagen Golf Menphis	1989 si	ALPINA	Opel Omega 2.0 CD	1987 6 m.	DINO CONTI			
Peugeot 309 Open Cup	1989 si	ALPINA	Peugeot Cabrio	1987 12 m.	GIENNE	MARCA E MODELLO	ANNO - GAR.	CONCESSIONARIA
Volkswagen Golf GTI	1989 6 m.	CATULLO	Bmw 316 4p. T.A.	1985 —	GIENNE	Volvo 740 TLE SW 16 v.	1989 6 m.	A. CATULLO
						Volkswagen Golf GTI 5 p.	1990 6 m.	A. CATULLO

da **VETTURE**
10 a 14,9
MILIONI

VEETURE
oltre 15
MILIONI



CONSORZIO CONCESSIONARI AUTO DI TRIESTE

ALPINA Basovizza tel. 226600 P.zza Dalmazia 3 tel. 362821	AUTOSALONE CATULLO Via F. Severo 30 tel. 350851	AUTOSANDRA Via Flavia 17/27 tel. 829777/8	CARVAT Via Caboto 22 tel. 820484	L. DAGRI Via Flavia 118 tel. 281212/3
DINO CONTI Strada della Rosandra 2 tel. 820948	GIENNE Via Flavia 200 tel. 827032	GIROMETTA Via Franca 4/2 tel. 304893/310202	LA CONCESSIONARIA Via Caboto 24 tel. 3898111	LOVE CAR Strada della Rosandra 50 tel. 281365/830308
PADOVAN & DE CARLI Via Flavia 47 tel. 827782	PANAUTO Strada della Rosandra 2 tel. 820948	NASCIMBEN Zona Industriale Noghere SS 15 tel. 232277	SERRI TULLIO Via Ginnastica 56 Via Brunner 14 tel. 727069/724211	ZAGARIA Piazza Sansovino 2 tel. 308702

ALPINA Basovizza tel. 226600 P.zza Dalmazia 3 tel. 362621	AUTOSALONE CATULLO Via F. Severo 30 tel. 350851	AUTOSANDRA Via Flavia 17/27 tel. 829777/8	CARVAT Via Caboto 22 tel. 820484	L. DAGRI Via Flavia 118 tel. 281212/3
DINO CONTI Strada della Rosandra 2 tel. 820948	GIENNE Via Flavia 200 tel. 827032	GIROMETTA Via Franca 4/2 tel. 304893/310202	LA CONCESSIONARIA Via Caboto 24 tel. 3898111	LOVE CAR Strada della Rosandra 50 tel. 281365/830308
PADOVAN & DE CARLI Via Flavia 47 tel. 827782	PANAUTO Strada della Rosandra 2 tel. 820948	NASCIMBEN Zona Industriale Noghere SS 15 tel. 232277	SERRI TULLIO Via Ginnastica 56 Via Brunner 14 tel. 727069/724211	ZAGARIA Piazza Sansovino 2 tel. 308702

MARCA E MODELLO	ANNO - GAR.	CONCESSIONARIA	MARCA E MODELLO	ANNO - GAR.	CONCESSIONARIA	MARCA E MODELLO	ANNO - GAR.	CONCESSIONARIA
Volvo 480 turbo pelle	1990 12 m.	AUTOSANDRA	Mercedes 2000 t.e.	1991 sì	GIROMETTA	Mercedes 380 SE	1983 6 m.	PANAUTO
Lancia Thema i.e. acc.	1986 12 m.	AUTOSANDRA	Mercedes 230 E	1987 sì	GIROMETTA	Volvo 480 turbo	1988 6 m.	PANAUTO
Rover 820 Sterling	1988 12 m.	AUTOSANDRA	Peugeot 405 SRI SW	1988 sì	GIROMETTA	Audi 90 2.0	1989 6 m.	PANAUTO
Lancia Thema i.e.	1986 -	CARVAT	Audi 100 E	1988 sì	LOVE CAR	Mercedes Benz 190 E	1988 -	F.LLI NASCIMBEN
Alfa Romeo 75 Twin Spark	11/90 -	CARVAT	Bmw 520 i ABS	1988 sì	LOVE CAR	Mercedes Benz 190 carb.	1988 -	F.LLI NASCIMBEN
Renault R 21 turbo quadra	1990 12 m.	DAGRI	Dahiatu Feroza 1.6 16v	11/89 sì	LOVE CAR	Mercedes Benz 190 E	1987 -	F.LLI NASCIMBEN
Opel Omega 2.0	1987 6 m.	DINO CONTI	Fiat Tipo 16 v 1.8 i.e.	1990 sì	LOVE CAR	Mercedes Benz 200 E ABS	1987 -	F.LLI NASCIMBEN
Fiat Tipo 16 v. AC	1990 sì	GIENNE	Lancia Dedra 1.6 i.e. TA elett.	12/89 sì	LOVE CAR	Mercedes Benz 380 sec	1984 -	F.LLI NASCIMBEN
Bmw 316 cond.	1988 12 m.	GIENNE	Opel Omega 2.0 i CD SW	1990 sì	LOVE CAR	Saab 9000 16v turbo	1986 -	F.LLI NASCIMBEN
Bmw 320 i.l. ass. cond.	1988 12 m.	GIENNE	Volvo 440 carburatore TA elett.	1990 sì	LOVE CAR	Thema turbo i.e.	1989 -	ZAGARIA
Alfa 164 Twin Spark	1988 12 m.	GIENNE	Volvo 460 turbo ABS AC	1990 sì	LOVE CAR	Autocaravan Granduca	1989 -	ZAGARIA
Audi 80S t.a.	1990 12 m.	GIENNE	Volvo 440 turbo	1990 sì	LOVE CAR	Isuzu Trooper	1988 -	ZAGARIA
Volvo 740 16 val. SW	1990 12 m.	GIENNE	Volvo 460 turbo ABS a.c.	1990 sì	LOVE CAR	R 25 GTX	1989 -	ZAGARIA
Saab 9000 turbo 16 195 4p	1991 sì	GIROMETTA	Volvo 740 GLE j AC	1986 sì	LOVE CAR	<div>VETTURE PARTICOLARI</div>		
Saab 9000 turbo CD	1989 sì	GIROMETTA	Volvo 460 GLE j ABS a.c. cat	1990 no	LOVE CAR			
Saab 9000 turbo 16	1988 sì	GIROMETTA	Volvo 740 turbo ABS a.c.	1987 no	LOVE CAR			
Saab 9000 turbo 16	1987 sì	GIROMETTA	Volvo 740 turbo 16 v SW	1990 sì	LOVE CAR			
Saab 900 turbo Sport Pack	1987 sì	GIROMETTA	Lancia Thema i.e. AC	1988 -	PADOVAN & DE CARLI			
Lancia Delta integrale	1988 sì	GIROMETTA	Peugeot MI 16 clima	1988 12 m.	PADOVAN & DE CARLI	MARCA E MODELLO	ANNO - GAR.	CONCESSIONARIA
Lancia Thema 2000 i.e. turbo	1987 sì	GIROMETTA	Lancia Dedra 2.0 i	1990 12 m.	PADOVAN & DE CARLI	Supercabrio Bertone	1987 sì	ALPINA
Lancia Thema 2000 i.e. turbo	1986 sì	GIROMETTA	VW Golf GTI 1800	1990 6 m.	PADOVAN & DE CARLI	Porsche 924 turbo	1980 sì	GIENNE
Alfa 75 TS	1987 sì	GIROMETTA	Citroen CX 2.5 GTI turbo	1987 6 m.	PANAUTO	A.R. Duetto Spider	1988 sì	GIENNE

VEETURE PARTICOLARI

MARCA E MODELLO	ANNO - GAR.	CONCESSIONARIA
Supercabrio Bertone	1987 sì	ALPINA
Porsche 924 turbo	1980 sì	GIENNE
A.R. Duetto Spider	1988 sì	GIENNE

*Cerca
il
prezzo*
OK

«PREZZO OK»


DIMENSIONE
Via Milano 21 *Sport*

LA LINEA NON È UN
PROBLEMA
SOLO AL FEMMINILE

Ti vuoi sentire in forma, più sano e sicuro di te. Vuoi vedere il tuo corpo più snello, libero da problemi di linea, dal peso superfluo, da quel grasso che non sopporti più

Allora...

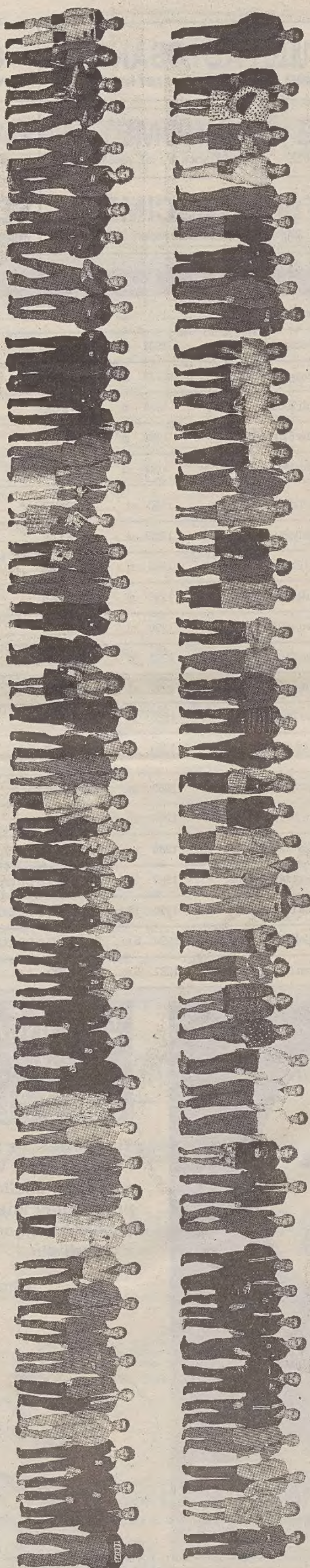


Figurella
for man

TRIESTE, via Beccaria 8, tel. 360930
aperto tutti i giorni dalle 10 alle 20 - venerdì 10-14



EQUIPE: CENTO AMICI AL TUO SERVIZIO.



DINCONTI

Concessionaria
auto.

Pancuto

Concessionaria
auto.

USATSI

Acquisto, vendita
e permuta dell'usato.

EQUIPE

STRADA DELLA ROSANDRA

T R I E S T E

SI CARR

Servizio carrozzeria,
personalizzazione interni
ed esterni.

centroservizi

CS

Finanziamenti, leasing,
pratiche automobilistiche
ed assicurazioni.

IMMOBILIARE

centroservizi

Compravendita e locazione
di immobili.

NUOVA COMUNICAZIONE

Motori Motori Motori Motori